

# 4 DICAS DE COMO FAZER A COBRANÇA DE PRIMEIRA CONSULTA

Impulsione seu consultório e carreira!

## 1 AUMENTE O PERCENTUAL DE CONVERSÃO

O percentual de conversão - número de pacientes que iniciaram o tratamento - é maior quando pacientes pagam pela primeira consulta.

## 2 REDUZA O NÚMERO DE FALTAS EM PRIMEIRA CONSULTA

A taxa de faltas em primeira consulta **reduz** quando os pacientes pagam pelo serviço. Isso porque a gratuidade oferece uma margem para o paciente faltar. Já a sensação é diferente quando o paciente paga pela primeira consulta.

## 3 SEJA VALORIZADO PELO PACIENTE A PARTIR DA COBRANÇA

O paciente irá valorizar muito mais a sua odontologia se a cobrança de primeira consulta for realizada, pois assim ele sabe que o seu investimento está indo para um lugar que vale a pena.

## 4 PRECIFIQUE SUA CONSULTA DE ACORDO COM SUAS COMPETÊNCIAS

Analise o seu tempo no mercado de trabalho, experiências e especializações já realizadas, local de trabalho e também sua credibilidade pública. Todos estes fatores influenciam no momento de precificar de **forma justa e valorizada** a primeira consulta e os outros serviços do seu consultório.